

## Pressemitteilung

Neuer Distributionsvertrag mit LifeSize

### **TLK gründet Geschäftsbereich „IP-Kommunikation“**

**München, 8. Oktober 2008 – Der Security- und Netzwerk-Distributor TLK führt ab sofort die Videokonferenz-Systeme des Herstellers LifeSize Communications. Der neue Distributionsvertrag bedeutet für TLK gleichzeitig den Start in das zukunftssträchtige Geschäftsfeld IP-Kommunikation mit strategischen neuen Herstellern, neuen Mitarbeitern und einer neuen Business Unit.**

Kommunikation über das Internet, also Videokonferenzen und Telefonieren im IP-Netz, sind Techniken, welche die Zusammenarbeit im Geschäftsumfeld optimieren. Spürbare Kostenersparnis geht einher mit mehr Komfort und Flexibilität und – am Beispiel Videokonferenz – höherer Leistung wie einer Bildqualität in HD-Auflösung, die bereits ab einer Bandbreite von einem Megabit pro Sekunde möglich ist.

Mit dem Spezialisten für Voice-over-IP, Innovaphone, und jetzt LifeSize als Lieferant innovativer HD-Videokonferenzsysteme von sehr hoher Qualität legt TLK die Basis für seinen Geschäftsbereich „IP-Kommunikation“. „Jeder der Hersteller bietet in seinem Bereich technisch hervorragende und zuverlässige Lösungen an“, erklärt Martin Twickler von der Geschäftsleitung der TLK Distributions GmbH.

Er rechnet sich speziell mit den Kompetenzen der bestehenden TLK-Herstellerpartner aus dem Netzwerk- und Security-Segment in diesem Geschäftsfeld gute Chancen im Markt aus: „Videokonferenz-Systeme und IP-Telefonie sind keine in sich geschlossenen Systeme. An einer reibungslosen Funktion dieser Techniken, die den Anwender auch in Sachen Komfort zufrieden stellen, sind noch weitere Elemente beteiligt: beispielsweise ein optimales Bandbreitenmanagement und auch explizite Sicherheitsvorkehrungen. Wir haben die Hersteller, Lösungen und die Fachhändler, die hier ihre Sachkenntnis ausspielen können.“

Dies ist auch einer der Gründe, weshalb Jürgen Bemmerl, Regional Sales Manager von LifeSize Communications, sich für TLK als Distributionspartner entschied: „Nicht nur, dass TLK die Produkte führt, die zu unseren Systemen ‚passen‘. Wir profitieren vor allem von den Systemhäusern und Fachhändlern, die bei TLK einkaufen. Sie verfügen über den Marktzugang im Netzwerk- und Sicherheitsbereich, durch den sich beidseitig positive Synergien ergeben.“

LifeSize Communications bietet gemeinsam mit TLK für interessierte Partner die notwendigen Trainings und Demogeräte an.

## **So echt, als wär' man da**

Alle Lösungen des LifeSize-Portfolios sind HD-fähig und bringen damit in der Konferenz wirklich lebensnahe Gesprächserlebnisse. Aufgrund der moderaten und wettbewerbsfähigen Preise – ab 4.149 Euro (zuzüglich Mehrwertsteuer) für LifeSize Express-Fokus – können auch mittelständische Unternehmen von professionellem Videoconferencing (VC) profitieren: Der Return of Invest ist schon mit zwei, drei Niederlassungen schnell erreicht, allein durch die Einsparung von Reisekosten und Reisezeit.

## **Gute Verdienstmöglichkeiten für Händler**

Nicht nur eine ordentliche Marge im zweistelligen Bereich verspricht der Hersteller, sondern auch vom Add-On-Geschäft mit Netzinfrastrukturlösungen können die Reseller profitieren.

Sowohl das intelligente Sound- und Sprachsteuerungssystem als auch die Kameras sind LifeSize-Eigenentwicklungen und können auch separat aufgerüstet werden. Ein Bildschirm ist allerdings nicht im System enthalten. Ergänzt werden die Systeme um eine Reihe von Management- und Netzwerk-Verwaltungstools.

**LifeSize Express:** Single Camera und Monitor, Point-to-Point bis 2 Mbit/s

**LifeSize Team MP:** Single Camera und Monitor, 4-Wege Continuous Presence Multipoint bis 4 Mbit/s

**LifeSize Room:** Dual Camera und Monitor, 4-Wege CP oder 6-Wege Voice Activated Switching, Multipoint bis 6 Mbit/s

**LifeSize Conference:** Multi Camera und Monitor, Telepräsenzkonfiguration bis zu 18 Mbit/s

## **Mehr technische Details und Bilder finden Sie unter:**

[http://www.lifesize.com/press/media\\_kit/](http://www.lifesize.com/press/media_kit/)

### **Über LifeSize**

Das Unternehmen LifeSize Communications wurde 2003 in Austin, Texas, gegründet. Es betreibt inzwischen weltweit Niederlassungen, seit 2006 auch eine im deutschsprachigen Raum. Zwei Jahre Entwicklungszeit gestanden die LifeSize-Gründer ihrem Produkt zu, bevor sie ihre HD-Videokonferenz-Lösung 2005 auf den Markt brachten. Inzwischen besitzen die Produkte des Unternehmens weltweit einen Marktanteil von etwa sechs Prozent, in Deutschland von zehn Prozent.

### **Über TLK**

Die TLK Distributions GmbH gehört zu den bundesweit führenden High-End-Lösungsdistributoren für aktive Netzwerk- und Security-Komponenten. Das 1983 gegründete Unternehmen bietet Resellern und Internet-Service-Providern ein umfangreiches Produktangebot von IT-Security-Lösungen sowie die Leistungen und das Know-how eines erfahrenen Value-Add-Distributors. Besonderen Wert legt TLK auf die durchgehende Unterstützung der Partner. Zum Serviceangebot gehören Schulungen sowie professioneller Pre-/Postsales- und technischer Support. TLK-Kunden profitieren damit von den Synergieeffekten, die sich aus der Verknüpfung aller Leistungen – Consulting, Lieferung, Service, Installation, Wartungsverträge, Support und Training – ergeben. Heute beschäftigt TLK insgesamt rund 50 Mitarbeiter an den Standorten Münster, München und Berlin.

### **Pressekontakt**

werdandi PR München

Evi Hierlmeier

Telefon: 089 60601598

Evi.Hierlmeier@werdandi.de

[www.werdandi.de](http://www.werdandi.de)

### **Kontakt zu TLK**

TLK Distributions GmbH

Martin Twickler

Telefon: 089 45011-0

[martin.twickler@tlk.de](mailto:martin.twickler@tlk.de)

[www.tlk.de](http://www.tlk.de)

### **Kontakt zu LifeSize**

LifeSize Communications GmbH

Jürgen Bemmerl

Telefon: 0171 5238020

[jbemmerl@lifesize.com](mailto:jbemmerl@lifesize.com)

[www.lifesize.com](http://www.lifesize.com)