

Pressemitteilung

Juniper-NFR-Bundle von TLK

8.000 Euro sparen - Testbundle für Juniper-Switches bei TLK

München, 6. März 2008 – Mit einem Not-for-Resale-Angebot der Sonderklasse schiebt TLK, Distributionspartner von Juniper in Deutschland, die Einführung der neuen Juniper-Switches kräftig an. Fachhändler können Testgeräte für verschiedene Switch-Modelle zu Sonderkonditionen bestellen, um sie zu Demonstrationszwecken bei Kunden einzusetzen.

Den Einstieg in den Switchmarkt geht Juniper zusammen mit seinem Vertriebspartner TLK aggressiv an: Der Fachhandel erhält durch besonders günstige Testgeräte die Chance, die neuen Switches der EX-Serie technisch grundlegend kennen zu lernen und sich selbst von deren Qualität zu überzeugen. Zum anderen sind Testgeräte, die dem Kunden als Demoprodukt im eigenen Unternehmen überlassen werden, eine gute Gelegenheit, Akzeptanz für die neuen Switches im Markt zu erzielen: Unternehmen testen im eigenen Haus intensiv aus, was die Produkte leisten.

Das TLK-Angebot betrifft die Ethernet Switches der Serie EX4200 inklusive J-Care Core Plus Support:

- **2 x EX4200-T** (24-Port 10/100/1000BaseT (8-Ports PoE) + 320W AC PS)
- **2 x SVC-EXT-WAR-EX4200-24T** (Juniper EX 4200-24T Core Plus Service (Core- + Hardware-Garantie 1 Jahr)

Der Listenpreis für dieses Produktpaket beträgt 10.594 Euro, der NFR-Bundlepreis lediglich 2.594 Euro (zuzüglich Umsatzsteuer) – das bedeutet eine Ersparnis von 8.000 Euro netto.

Jedes Fachhandelsunternehmen kann das TLK-NFR-Switch-Bundle, das nicht für den Verkauf an Endkunden vorgesehen ist, nur einmal beziehen. Händler können das Paket unter juniper@tlk.de bestellen.

Über Juniper Networks

Juniper Networks ermöglicht sichere und garantierte Kommunikation über ein einzelnes IP-Netzwerk. Die speziell entwickelten und hochleistungsfähigen IP-Plattformen des Unternehmens unterstützen Kunden beim Angebot von Diensten und Applikationen mit hoher Skalierbarkeit. Das Portfolio der Netzwerk- und Sicherheitslösungen von Juniper Networks unterstützt die komplexen Anforderungen an Skalierbarkeit, Sicherheit und Performance geschäftskritischer Netzwerke weltweit. Juniper Networks vertreibt seine Produkte und Dienstleistungen über ein Partnernetz, das in Deutschland über Distributoren bedient wird. Zielgruppe sind Enterprise-Kunden und mittelständische Unternehmen.



Security & Networks Distribution

Mit Sicherheit vernetzt!

Über TLK

Die TLK Distributions GmbH gehört zu den bundesweit führenden High-End-Lösungsdistributoren für aktive Netzwerk- und Security-Komponenten. Das 1983 gegründete Unternehmen bietet Resellern und Internet-Service-Providern ein umfangreiches Produktangebot von IT-Security-Lösungen sowie die Leistungen und das Know-how eines erfahrenen Value-Add-Distributors. Besonderen Wert legt TLK auf die durchgehende Unterstützung der Partner. Zum Serviceangebot gehören Schulungen sowie professioneller Pre-/Postsales- und technischer Support. TLK-Kunden profitieren damit von den Synergieeffekten, die sich aus der Verknüpfung aller Leistungen – Consulting, Lieferung, Service, Installation, Wartungsverträge, Support und Training – ergeben. Heute beschäftigt TLK insgesamt rund 40 Mitarbeiter an den Standorten Münster, München und Berlin.

Pressekontakt:

werdandi PR München
Evi Hierlmeier
Telefon: 089 60601598
Evi.Hierlmeier@werdandi.de
Märchenweg 17, 81739 München

Kontakt zu TLK:

TLK Distributions GmbH
Tanja Ozic
Telefon: 030 325131-31
tanja.ozic@tlk.de
Stromstraße 39, 10551 Berlin
www.tlk.de

Kontakt zu Juniper:

Juniper Networks
Telefon: 089 5529-4900
Nymphenburger Straße 13
80335 München
www.juniper.net